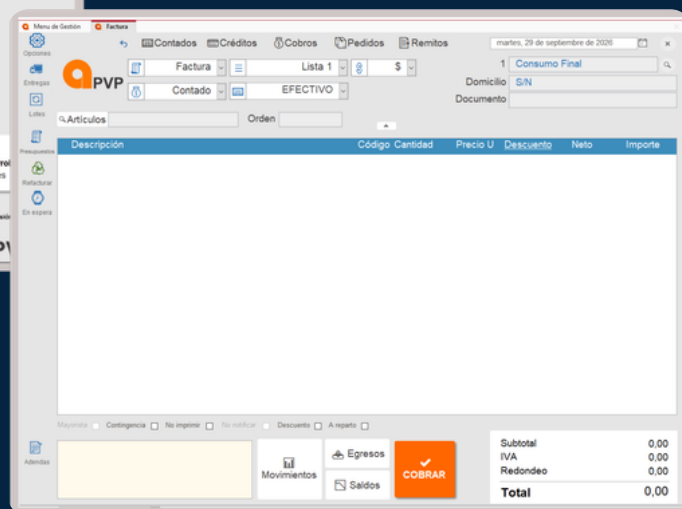
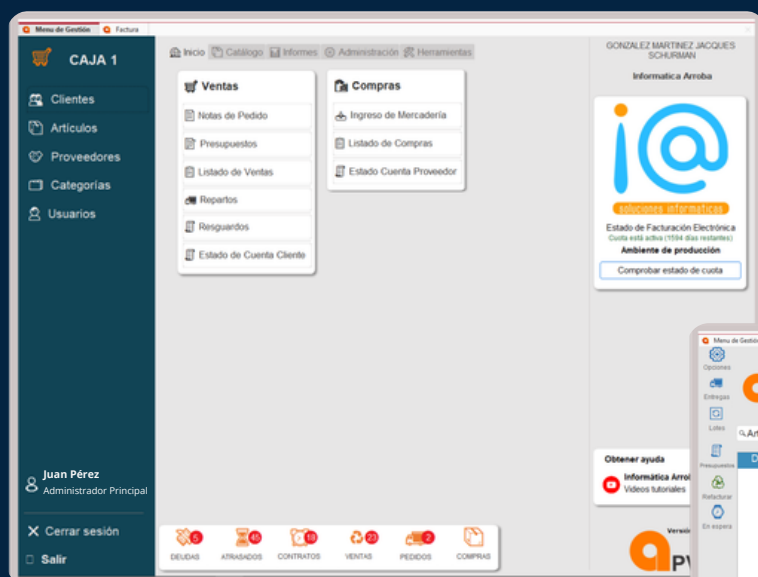




INFORMÁTICA ARROBA

arroba

Sistema de gestión y facturación



Una solución integral para centralizar ventas, stock, compras, clientes, cajas, cuentas e información de gestión.

Más que facturación electrónica

Ábaco integra las principales operaciones de una empresa, en un mismo entorno de gestión.

● VENTAS

Facturación contado y crédito, devoluciones, notas de crédito, notas de débito, remitos, recibos y consultas históricas.

● STOCK

Inventarios, stock mínimo, reposición y actualización automática de existencias y costos.

● CLIENTES

Condiciones comerciales, crédito, descuentos, contactos, notificaciones y estados de cuenta.

● COMPRAS

Ingreso de mercadería, proveedores, cuentas corrientes y carga de comprobantes electrónicos.

● CONTROL

Cajas, pagos a proveedores, egresos, impuestos e informes para seguimiento.

● AUTOMATIZACIÓN

Facturador por lotes, ventas circulares y notificaciones configurables mediante Whanapi.

● USUARIOS Y PERMISOS

Administrador

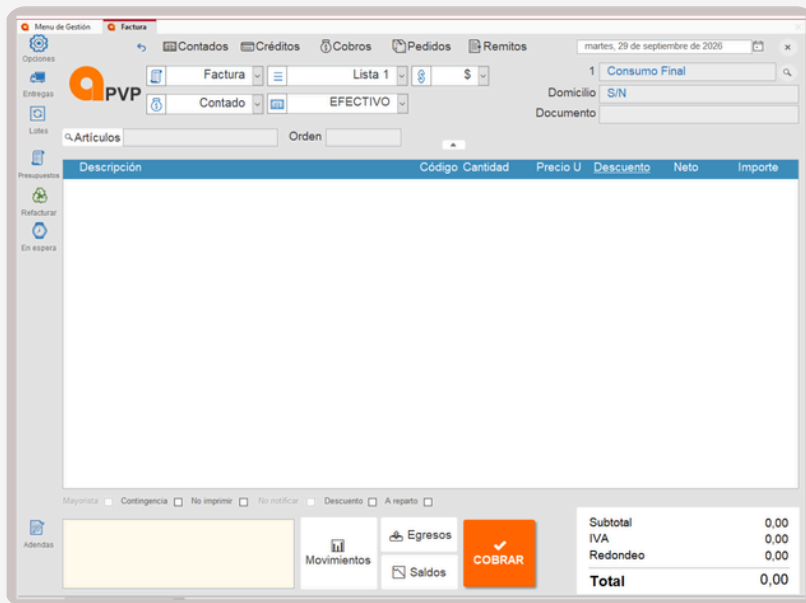
Acceso completo al sistema y gestión de usuarios.

Usuario operativo

Puede vender, facturar y consultar stock y cuentas, sin acceso a costos de compra ni modificación de precios.

Facturá, consultá, y presupuestá desde un mismo lugar

El módulo PVP concentra las operaciones de venta y el acceso posterior a cada comprobante.



PVP

Una interfaz pensada para el trabajo operativo del día a día, con acceso a las principales operaciones de facturación.

- Contado y crédito. Emisión de comprobantes según la modalidad de venta.
- Seguimiento. Listados históricos con filtros por fecha y moneda.
- Acciones. Reimprimir, re-enviar a electrónica, refacturar, corregir, consultar detalle y descargar PDF.

LISTADOS

Recibos emitidos, ventas contado y ventas a crédito.

EXCEL

La mayoría de listas, estados de cuenta e informes puede exportarse a Excel.

OPERACIÓN

Una venta actualiza los procesos relacionados dentro del sistema.

WHANAPI (opcional)

En las operaciones a crédito, Ábaco puede trabajar junto con Whanapi para enviar avisos configurados por WhatsApp o correo, utilizando parámetros como nombre, número de factura e importe.

Cada artículo, con su información comercial y operativa

La ficha del artículo reúne datos de identificación, costos, stock, precios e historial.

Ficha del artículo

Identificación.

Descripción, categoría, proveedor, impuesto y códigos.

Precios.

Cuatro listas de precios calculadas según ganancia.

Personalización.

Venta fraccionada y ventas circulares.

Historial.

Compras y ventas del artículo.

Listas de precios por ganancia

Ábaco puede calcular automáticamente hasta cuatro listas de precios a partir del costo del artículo. La empresa define los porcentajes de ganancia y puede asignar una lista a cada cliente o elegirla al momento de facturar. Ejemplo:

Lista 1 | 45%

Lista 2 | 20%

Lista 3 | 10%

Lista 4 | 0%

Reposición de stock

Al definir un stock mínimo, Ábaco identifica los artículos próximos al mínimo o sin existencias y los presenta ordenados por proveedor, junto con el stock actual y el mínimo configurado.

Venta mediante código de barras

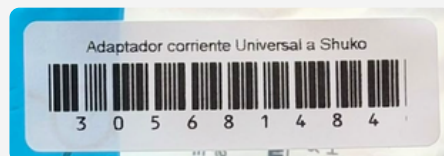
Se puede ingresar uno o dos códigos de barras por artículo.



Formulario de identificación de artículos con los siguientes campos:

- Código de barras 1
- Código de barras 2
- Código de Proveedor
- Descripción del Proveedor

Hay iconos de escaneo de código de barras a la derecha de los campos de código de barras.

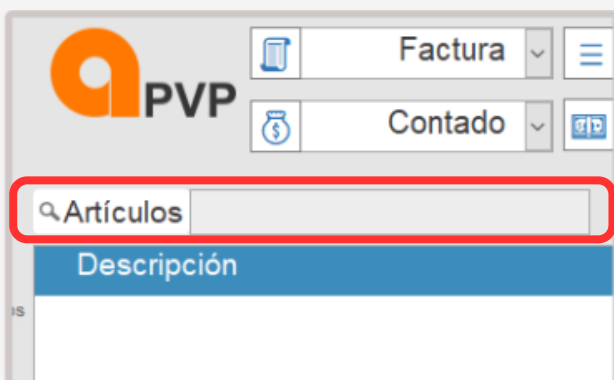


Si el artículo no tiene código de fábrica, Ábaco puede generar un código único automáticamente.



Los códigos generados pueden imprimirse en etiquetas, previa configuración de la impresora y formato de impresión.

Lectura en PVP



Interfaz de lectura en PVP (Precio de Venta al Público) que muestra:

- Logo de PVP
- Botones para "Factura" y "Contado"
- Campo de búsqueda etiquetado como "Artículos" (destacado con un recuadro rojo)
- Tabla con la columna "Descripción"

Al escanear el código, Ábaco identifica automáticamente el artículo para incorporarlo a la venta.

Adendas personalizables

Adendas disponibles

Creá y guardá diferentes adendas para seleccionarlas manualmente al facturar.

Adendas automáticas

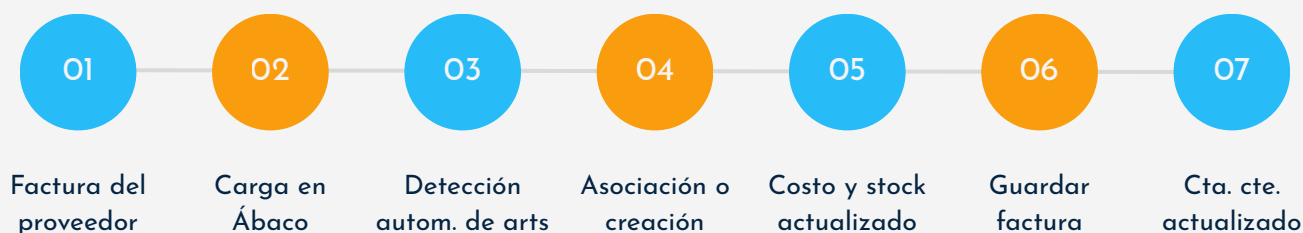
Configurá su incorporación automática según el tipo de CFE.



Adendas

Del comprobante al stock, con menos carga manual

Para el ingreso de mercadería puede aprovechar la información del comprobante electrónico del proveedor.



Carga automática

Ábaco puede detectar si existen facturas de compra pendientes de ingresar y permitir su carga automática. También admite la carga del XML descargado desde otra plataforma.

- Artículos nuevos. El sistema detecta si el artículo no existe.
- Nombres diferentes. Si el proveedor lo registra de otra manera, puede asociarse a un artículo existente o crear uno nuevo.

La interfaz muestra los campos para la compra de mercadería:

- Fecha Compra:** 29/09/2026
- Fecha Pago:** 29/10/2026
- Moneda:** PESO
- Documento:** Crédito
- Serie:** A
- Número:** 15902
- Código de Proveedor:** [Campo vacío]

Se muestran los artículos cargados:

Descripción	Código Prov	ID Cod
AA - CATALINA (DUCTO) 20X10MM X 2MT C/ADHESIVO (9002) TA5017	7467	1620
Redondeo		

Se muestra un mensaje de asistencia de importación de XML:

Se han encontrado artículos que no están registrados en el sistema.
 --Si corresponden a artículos nuevos, puede crearlos automáticamente
 --Si ya existen en el sistema pero aún no han sido vinculados, puede buscarlos y seleccionarlos manualmente para asociarlos.

Se muestran los campos para la asociación de artículos:

- Código:** [Campo vacío]
- Redondeo:** [Campo vacío]
- Precio:** 0,10
- Impuesto:** 0
- Asociar a existente:** [Botón Buscar]
- Crear nuevo artículo:** [Botón Buscar]
- Categoría:** [Campo vacío]
- Área:** [Campo vacío]
- Omitir este artículo:** [Botón Buscar]

Una vez cargada la mercadería

Stock

Las unidades se suman automáticamente.

Costo

Se actualiza el costo del artículo.

Proveedor

La compra queda registrada en su cuenta corriente.

Una ficha comercial que concentra la relación con cada cliente

La información del cliente no se limita a sus datos de contacto: también puede incluir condiciones comerciales, crédito y notificaciones.

Cliente Editar Cliente Código: 1950

Información general, comercial y de crédito

Datos de Cliente | Sucursales | Contratos

IDENTIFICACIÓN

Nombre / Razón social: Empresa Ejemplo S.A.

Nombre Fantasía: Comercial Ejemplo

Documento: 123456789000 RUT

UBICACIÓN

Departamento: MONTEVIDEO Localidad: Montevideo

Domicilio: Av. Principal 123

Zona Reparto: ☐ Cliente de Zona Franca ☒ Afecta impuestos y facturación

CONTACTO

Celular: 099 123 456 Teléfono: 2401 2345 Persona de contacto: Juan Pérez

Correo principal: ventas@empresa.com.uy

+ Otros correos (0)

CONDICIONES COMERCIALES

Lista por defecto: Lista General Descuento predeterminado (%): 0

Vendedor asignado: María Rodríguez ☐ Cliente inactivo (Ocultar)

CRÉDITO Y NOTIFICACIONES

Límite de crédito: 50.000,00 Forma de pago por defecto: Contado

☒ Notificar por correo ☐ Notificar por WhatsApp

Observaciones: Cliente con buena trayectoria. Mantener contacto periódico. Preferencia por email.

Cancelar Guardar y Nuevo Guardar cambios

Condiciones comerciales y crédito

Asociá al cliente una lista de precios especial, definí descuentos, establecé límites de crédito y determiná la forma de pago por defecto.

- Notificaciones - Configurar avisos por correo y/o WhatsApp.
- Estado de cuenta - Consultá la situación comercial del cliente.
- Sucursales y contratos - Añadí información adicional a la relación comercial.

Menos tareas repetitivas. Más continuidad operativa

Ábaco incorpora herramientas para automatizar procesos periódicos y facilitar el seguimiento comercial.

FACTURADOR POR LOTES

Genera múltiples facturas a partir de lotes configurados con periodicidad, días de pago y condiciones de impresión.

VENTAS CIRCULARES

Definir un período de reventa por artículo y consultará cuándo un cliente se aproxima al próximo vencimiento.

WHANAPI

Módulo opcional para automatizar avisos de facturas a crédito y seguimiento de atrasos por WhatsApp.

Avisos personalizables

- **Facturas a crédito** - Al emitir una factura, puede enviarse automáticamente un mensaje previamente configurado, con datos como cliente, documento e importe.
- **Facturas atrasadas** - Desde el listado de atrasados, se envían mensajes predefinidos según los días de vencimiento.
- **Variables automáticas** - Los mensajes completan automáticamente la información de cada cliente, factura y monto.

Abaco Pedidos

Módulo adicional para celulares y tablets, pensado para empresas que toman pedidos fuera de su local.

El recorrido registra el pedido del cliente desde su celular o tablet.

El pedido llega a una sección de PVP para su gestión.

El personal de la empresa puede facturarlos.

Información para tomar mejores decisiones

Ábaco reúne información de ventas, utilidad, impuestos y cuentas para facilitar el seguimiento de la empresa. Puede incorporar procesos específicos según el tipo de empresa y su operativa.

● VENTAS

Por cajero, vendedor asignado, categoría, proveedor y medio de pago.

● UTILIDAD

Consulta de utilidad y seguimiento de precios modificados.

● COMISIONES

Comisión por vendedor y comportamiento comercial.

● IMPUESTOS

Comparativo IVA de ventas, clientes y proveedores.

● CUENTAS

Deudores, atrasados, deudas irrecuperables y acreedores.

● EXPORTAR

La mayoría de listas, E.C e informes puede exportarse directamente a Excel.

● PRESUPUESTOS

Creación, seguimiento y análisis de presupuestos; con gráficos de antigüedad, importe y aceptación.

● REPARTOS

Herramientas para la operativa de reparto y asociación de zonas de reparto a clientes.

● ALQUILERES

Equipos, reservas, períodos, entregas, devoluciones e historial de mantenimiento.

● CAJAS

Manejo de múltiples cajas, aperturas, movimientos, egresos y pagos a proveedores.

● BALANZAS

Integración directa con balanzas electrónicas para identificar producto, peso e importe.

● RECIBO A CUENTA

Registrá pagos parciales o anticipados y aplícalos a la cuenta del cliente.

No incorporás solamente un sistema

La puesta en marcha y la continuidad de uso están acompañadas por Informática Arroba.

Capacitación + soporte + actualizaciones

Todo incluido para que el sistema se pueda incorporar a la operación cotidiana con acompañamiento técnico.

CAPACITACIÓN INICIAL

Incluida en la contratación.

SOPORTE TÉCNICO

Sin límites dentro del horario de atención.

ACTUALIZACIONES

Incluidas de forma regular.

VIDEOS TUTORIALES

Material de apoyo para consultar procesos.



Informática Arroba

Ábaco forma parte de una propuesta de servicio donde el software, la facturación electrónica, la capacitación y el soporte técnico se integran en una misma relación con la empresa.

Valores

La licencia del sistema y el servicio de facturación electrónica se contratan por conceptos separados.

LICENCIA DE ABACO

U\$S 250 pago único

Licencia de por vida

Por empresa | 2 PC simultáneas con la misma base de datos | usuarios sin límite | capacitación, soporte y actualizaciones incluidas.

FACT. ELECTRÓNICA

\$ 2.680 / mes

IVA incluido. Servicio separado de la licencia.

PC ADICIONAL

U\$S 100

Licencia adicional por equipo, de por vida.

WHANAPI

\$ 280 / mes

Módulo opcional para avisos y seguimiento.

PEDIDOS

U\$S 120

Licencia opcional y adicional por equipo, de por vida.

La estructura permite comenzar con una licencia de por vida para dos PC y sumar equipos adicionales a medida que la operativa lo requiera.



INFORMÁTICA ARROBA



Ventas. Stock. Compras. Clientes. Cajas. Informes. Automatización.

Un mismo sistema para centralizar información, facilitar tareas repetitivas y mantener una visión más completa de la empresa.

Conoce Abaco en funcionamiento

Demo gratuita de 30 días, sin compromiso

Leandro Gómez 303 · Paso de los Toros, Tacuarembó, UY.
Tel. 4664 5448 · Cel. 099 028 110 · Mail: ventas@infoarroba.com.uy
www.infoarroba.com.uy